



11E

licitações



APRESENTAÇÃO

A 11E é uma empresa **referência nacional** quando o assunto é *Licitações e Contratos Administrativos*.

Liderados pelo **Professor Felipe Ansaloni**, profissional de destaque nesse segmento, a 11E assessora empresas privadas e órgãos públicos em todos os procedimentos relacionados a compras públicas ou privadas: desde o estudo do edital, a participação em sessões, assessoria na operação dos portais de compras, cobrança a órgãos públicos, consultoria jurídica e administrativa até situações complexas como a defesa de penalizações.

A 11E **se diferencia no mercado** por ser a única a oferecer **serviços multidisciplinares** em licitações. Nossa equipe agrega conhecimentos jurídicos, gerenciais, comerciais e administrativos que fazem a diferença em favor de nossos clientes e parceiros.

REFERENCIAIS ESTRATÉGICOS

VALORES

Nossos valores são o que justificam a nossa existência. Por isso, o seu conjunto dá nome à empresa.

1. E xcelência
2. E stratégia
3. E scolha
4. E fetividade
5. E ficiência
6. E ficácia
7. E mpreendedorismo
8. E mpenho
9. E conomia
10. E sforço
11. E nsino



VISÃO

Ser reconhecida como uma empresa de excelência na prestação de serviços especializados de consultoria e treinamentos em licitações públicas ou privadas.

MISSÃO

Oferecer aos nossos clientes as melhores soluções em processos, projetos e treinamentos que envolvam licitações públicas e privadas.

NEGÓCIO

Trabalhar o tema licitações de forma multidisciplinar e completa, com uma equipe de profissionais altamente especializada.

NOSSOS SERVIÇOS

TERCEIRIZAÇÃO DE LICITAÇÕES E ASSESSORIA

ADMINISTRATIVA

- Terceirização dos serviços de licitação;
- Cadastramento nos principais Portais de Compras do Brasil, das empresas públicas, dos Estados e Municípios;
- Operação dos principais Portais de Compras do Brasil, das empresas públicas, dos Estados e Municípios;
- Assessoria na organização de documentos para participação em licitações;
- Análise e esclarecimento de dúvidas sobre editais;
- Assessoria na elaboração de propostas em licitações complexas: técnica e preço, melhor técnica, leilões, concessões, dentre outras;
- Assessoria completa a órgãos públicos no planejamento e realização de licitações complexas: obras, iluminação pública, construção de hospitais, infraestrutura, saneamento básico, coleta de lixo, transporte público, elaboração de editais, contratos, termo de referência, projetos, etc;
- Assessoria na gestão e execução de contratos administrativos: pedido de manutenção do reequilíbrio econômico e financeiro, reajuste de preços, atualização do valor contratual, prorrogação de prazos;
- Representação presencial em licitações em todo o Brasil.

PLANO DE VENDAS PARA O GOVERNO

Vender para o Governo nem sempre é uma tarefa fácil!

E para vender com segurança, bom preço e consciente das suas obrigações e direitos, o empresário deve se preparar: estudar, conhecer como o mercado compra os seus produtos, quais os documentos exigidos, desenhar uma estratégia, definir

um nicho, órgãos de interesse, regiões nas quais possui melhor logística, entre outros fatores.

Vender para o Poder Público exige planejamento!

E a equipe da 11E Licitações assessora seus clientes na elaboração e monitoramento de um ***Plano de Vendas para o Governo***.

Trata-se de um plano de negócios específico e direcionado para as empresas que desejam ingressar nesse mercado ou redefinirem as suas estratégias de vendas.

CONSULTORIAS E AUDITORIAS

- Consultoria a órgãos públicos, empresas privadas, ONGs, Sistema S, sindicatos, associações e entidades interessadas em estruturar, padronizar, organizar e racionalizar e otimizar seus procedimentos de compra e contratação;
- Elaboração de estudos e relatórios de impacto econômico e financeiro em licitações;
- Elaboração de cartilhas, manuais administrativos, procedimentos operacionais padrão (POP), fluxogramas, *checklists*, vídeos informativos, entre outros;
- Realização de auditorias em processos de compras, licitações e contratações.

CONTENCIOSO ADMINISTRATIVO E JUDICIAL

- Cobrança extrajudicial e judicial a órgãos públicos;
- Elaboração de pareceres;
- Elaboração de notificações, pedidos de esclarecimentos, impugnações, interposição de recursos e representações perante Tribunal de Contas, Corregedorias, Agências Reguladoras e Ministério Público;
- Assessoria jurídica na defesa de penalizações;
- Assessoria jurídica para a instrução de processos de sanção contra fornecedores;

- Interposição e acompanhamento de ações judiciais: mandados de segurança, *habeas data*, defesa contra ações de indenização ajuizadas pelo órgão público, ações de indenização contra órgãos públicos.

TREINAMENTOS E PALESTRAS

- Como Participar de Licitações;
- Como Impugnar um Edital;
- Como Operar Portais de Compras;
- Formação de Pregoeiros;
- Sistema de Registro de Preços;
- Gestão e Fiscalização de Contratos;
- Lei das Micro e Pequenas Empresas;
- Elaboração de Termos de Referência, entre outros etc.

CONSULTAULAS: Consultoria + Aula

A 11E Licitações oferece a seus clientes e parceiros *vídeo aulas* gratuitas abordando os principais conceitos sobre licitações públicas.

Em poucos minutos, de forma objetiva, clara, didática e com linguagem coloquial, o Professor Felipe Ansaloni apresenta um tema complexo ligado ao mercado das compras governamentais.

Além disso, Ansaloni apresenta exemplos reais e dá dicas sobre a aplicação da legislação, seja para empresários ou órgãos públicos.

As **CONSULTAULAS** podem ser acessadas gratuitamente pelo Youtube, no canal *Felipe Ansaloni*, e nos sites da 11E e do Professor:

- www.11E.com.br
- www.felipeansaloni.com.br

GESTÃO DE PROJETOS

Com grande experiência na **coordenação** de projetos complexos sobre Compras Públicas tanto em órgãos públicos como em empresas privadas, o **Professor Felipe Ansaloni** se tornou um profissional de destaque nacional nessa área. Foi o consultor responsável por projetos inovadores, como a 1ª licitação do Brasil realizada por um município do interior, utilizando o Regime Diferenciado de Contratações – RDC. Gerenciou a implantação do Módulo de Fornecedores do Portal de Compras do Governo de Minas Gerais, projeto que alcançou mais de 20.000 empresas brasileiras e internacionais, de todos os portes, segmentos e Estados. Coordenou projetos de Compras Públicas do SEBRAE-MG e SEBRAE-RJ, trabalhando com mais de 700 municípios.

PESQUISAS QUANTITATIVAS E QUALITATIVAS

- Definição de escopo, público alvo, objetivos, hipóteses e estratégias;
- Elaboração e aplicação de questionários impressos ou eletrônicos;
- Realização de entrevistas;
- Tabulação e análise de dados e informações;
- Análise e projeção de cenários

MINICURRÍCULO DO PROFESSOR FELIPE ANSALONI

FORMAÇÃO E EXPERIÊNCIA ACADÊMICA

- Mestre em Administração pela Faculdade Novos Horizontes (2015-2017)
- Especialista em Direito Público pela Faculdade Milton Campos (2012)
- Especialista em Gestão Pública pelo SENAC-MG (2011)
- Especialista em Gestão de/por Processos - BPM pelo Instituto Avançado de Desenvolvimento Intelectual - INSADI-SP (2010)
- Participante do APG Middle Amana-Key – Programa de Gestão Avançada. Amana-Key (2010)
- Participante do Seminário EMPRETEC, promovido pelo SEBRAE em parceria com a ONU (2010)
- Graduado em Direito pela Universidade Federal de Minas Gerais (2008)
- Graduado em Administração Pública pela Fundação João Pinheiro - MG (2005)
- Professor e orientador de trabalhos de conclusão de curso (TCC) em cursos de Pós-Graduação do UNI-BH (desde 2014)
- Professor e orientador de trabalhos de conclusão de curso (TCC) em cursos de Pós-Graduação da UNA (desde 2012)
- Possui artigos publicados em revistas jurídicas, de administração pública, sites especializados em Direito e informativos dirigidos a municípios, além de ter seus trabalhos citados em pesquisas de vários outros autores.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

- **Diretor da 11E Consultoria e Treinamentos e da Escola do Servidor Consultoria e Treinamentos:**
 - Consultor responsável pelo desenvolvimento e gerenciamento de projetos e eventos relacionados a Planejamento Estratégico, Gestão, Compras Governamentais, Plano de Cargos e Salários, Empreendedorismo, Desenvolvimento Local e Territorial.
 - Presta serviços de assessoria a empresas privadas, entidades do terceiro setor (ONGs e Associações) e ao Poder Público. Atua também na capacitação de seus colaboradores, no desenvolvimento de metodologias, cursos, cartilhas, projetos, realização de pesquisas, assessoria na construção de políticas públicas, reestruturação organizacional e planos de cargos e salários;
 - Atua na facilitação de oficinas, workshops, seminários, congressos, debates e dinâmicas de grupo.
- Consultor credenciado do Sistema SEBRAE em temáticas relacionadas a “Legislação Aplicada às Micro e Pequenas Empresas”, “Direito Administrativo e Empresarial”, “Políticas Públicas”, “Gestão Pública” e “Desenvolvimento Territorial”, atuando em todo o território nacional (desde 2014).

- Consultor credenciado do Sistema FIEMG/IEL em temáticas relacionadas a “Legislação Comercial, Fiscal e Tributária”, “Empreendedorismo” e “Planejamento e Administração Estratégica” (desde 2015).
- **Consultor e Instrutor do Ministério da Fazenda no Centro de Treinamento Regional da Escola Superior de Administração Fazendária de Minas Gerais - ESAF-MG (desde 2011) e da ESAF-PA (desde 2014):**
 - Autor das metodologias e materiais didáticos dos cursos *Formação de Pregoeiros* e *Sistema de Registro de Preços*. Instrutor dos citados cursos, já tendo capacitado mais de 450 servidores públicos de diversos órgãos públicos federais do Executivo, Legislativo e Judiciário.
- **Consultor e Instrutor da Associação Mineira de Municípios – AMM (desde 2010):**
 - Autor das metodologias e materiais didáticos dos cursos *Pregão: Formação de Pregoeiros*, *Sistema de Registro de Preços* e *Compras Diretas: Dispensa, Inexigibilidade e Credenciamento*. Instrutor dos citados cursos, já tendo capacitado mais de 3.000 servidores públicos de diversas prefeituras e câmaras de Minas Gerais.
- Consultor aprovado no credenciamento da Confederação Nacional de Municípios - CNM (desde 2013)
- Instrutor aprovado no Credenciamento de Docentes da Escola de Governo da Fundação João Pinheiro para o curso de Formação de Pregoeiros (desde 2011)
- **Foi analista da Unidade de Políticas Públicas do SEBRAE-MG (2008 a 2013):**
 - Coordenador de projetos estaduais, responsável técnico por pesquisas, autor de metodologias, notas técnicas, produtos, soluções, cursos, palestras, cartilhas, EAD em temáticas relacionadas à melhoria do ambiente de negócios para as micro e pequenas empresas, tais como: políticas públicas, empreendedorismo, desenvolvimento econômico setorial e territorial, Lei Geral e Compras Governamentais;
 - Dentre as principais atividades, pode-se citar: Coordenador do Projeto de Implementação da Lei Geral (2012 a 2013); Coordenador do Projeto de Regulamentação da Lei Geral, desenvolvido em parceria com a Fundação Guimarães Rosa (2011); Coordenador do Projeto de Compras Governamentais (2009 a 2013); Coordenador do Projeto Formação Empreendedora de Gestores Públicos (2011 a 2013); Coordenador do Fomento Minas (edições 2009 e 2010); Apoio técnico na realização do Fomento Minas (edições 2011) e Fomento Nacional (edição 2012); desenvolvimento do software Gestão das Compras Públicas (2009); Gestor do curso à distância *Como Vender para o Governo de Minas Gerais*.
- **Foi Gerente do Módulo de Fornecedores do Portal de Compras do Estado de Minas Gerais, ocupando o cargo de Especialista em Políticas Públicas e Gestão Governamental (2006 a 2008):**
 - Dentre as principais atividades, pode-se citar: responsável pela implantação do Novo Módulo de Fornecedores do Portal de Compras do Estado de Minas Gerais (2007); responsável técnico pela integração dos bancos de dados da Junta Comercial do Estado de Minas Gerais – JUCEMG e do Portal de Compras do Estado de Minas Gerais; assessoria jurídica às licitações do Estado de Minas Gerais; elaboração de minutas de decretos e resoluções; gerenciamento do serviço de call center do LigMinas (Linha de Informações do Governo de Minas Gerais) para assuntos relacionados às licitações estaduais; capacitação de fornecedores, servidores públicos a licitações.

NA MÍDIA



Como vender para o governo

Notícias

Curso de Formação de Pregoeiros é suficiente?

Perguntamos aos pregoeiros: o "Curso de Formação" é suficiente para desenvolver as habilidades do pregoeiro?

14/12/2017 07:00 • Licitação, Contratos e Convênios



Atual de Capacitação: "...elabora Plano Anual de Capacitação para a organização, estabelece modelo de competências para os ocupantes das funções chave da área de aquisição, em especial para aqueles que desempenharem papéis ligados à governança e à gestão das aquisições e para aqueles que exerçam funções de pregoeiro ou na comissão de licitação e na fiscalização/gestão dos contratos, de forma que somente servidores capacitados possam ser designados para exercer tais atribuições". Processo TC no 028.386/2015-1. Acórdão no 2.352/2016 - Plenário. I ministro Raimundo Carmo.

Segundo Felipe Ansaloni, Advogado e Professor Especializado em Licitações e Contratos Administrativos, o fim do curso de Formação de Pregoeiros é o primeiro passo da sua "informação" como Pregoeiro. Não o último!

"Por isso, não tenhamos a falsa ilusão de que ao final de um curso de 16 horas o servidor sairá sabendo tudo e mais um pouco" sobre as nuances do pregão. Imposível", afirma.

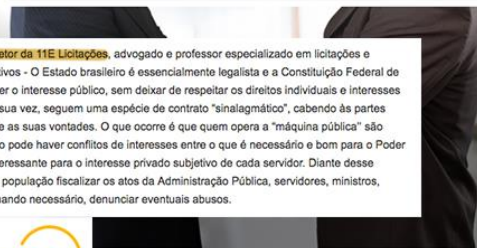
Para ele, apesar de usual no mercado, é inadequado falarmos em curso de FORMAÇÃO DE PREGOEIROS.

Notícias

Conflito de interesses nas contratações públicas

Subjetividade e gastos excessivos sob o manto da discricionariedade e do interesse público

29/08/2017 07:00 • Administração Pública



Felipe Ansaloni, diretor da 11E Licitações, advogado e professor especializado em licitações e contratos administrativos - O Estado brasileiro é essencialmente legalista e a Constituição Federal de 1988, buscou proteger o interesse público, sem deixar de respeitar os direitos individuais e interesses privados. Estes, por sua vez, seguem uma espécie de contrato "sinalgmatômico", cabendo às partes pactuarem livremente as suas vontades. O que ocorre é que quem opera a "máquina pública" são pessoas. Deste modo pode haver conflitos de interesses entre o que é necessário e bom para o Poder Público e o que é interessante para o interesse privado subjetivo de cada servidor. Diante desse embate, cabe a toda população fiscalizar os atos da Administração Pública, servidores, ministros, presidente, etc. e, quando necessário, denunciar eventuais abusos.



Pergunta da semana: Como fica a aplicabilidade da Lei 13.303/16 para empresas que prestam serviços públicos?

30/10/2017 15:00 • Administração Pública



No entanto, há uma crítica da doutrina em relação a essa Lei, que não leva em conta a atividade desenvolvida pelo servidor público, dependendo da atividade exercida pelo servidor público, diz.

Felipe Ansaloni, Advogado e professor especializado em licitações e contratos administrativos, afirma que:

"A Lei 13.303/2016, conhecida como a Lei das Empresas Públicas, é um instrumento atualizado e específico para as empresas públicas, com regras de aplicação dos artigos 28 a 84 da referida lei disciplinam as atividades das empresas públicas, determinando, por exemplo, em seu artigo 32, inciso III, que a aquisição de bens ou serviços comuns, independentemente do valor, deve ser realizada por meio de licitação, salvo se a aquisição for realizada por meio de licitação direta, nos casos previstos no inciso III do artigo 32, inciso III, da referida lei."



CLIENTES



11E

licitações

 (31) 3568-8311

 contato@11E.com.br

   11E Licitações

 Felipe Ansaloni

 www.11E.com.br

Excelência em licitações

EXCELÊNCIA EFICIÊNCIA
ENSINO EMPENHO ESTRATÉGIA ECONOMIA
EMPREENDEDORISMO ESCOLHA ENSINO
ORÇAMENTO EFETIVIDADE EXCELÊNCIA EFICIÊNCIA
ESCOLHA EMPENHO EFICÁCIA ENSINO